

avalia

Bildungs- und Gründerzentrum
GmbH & Co. KG

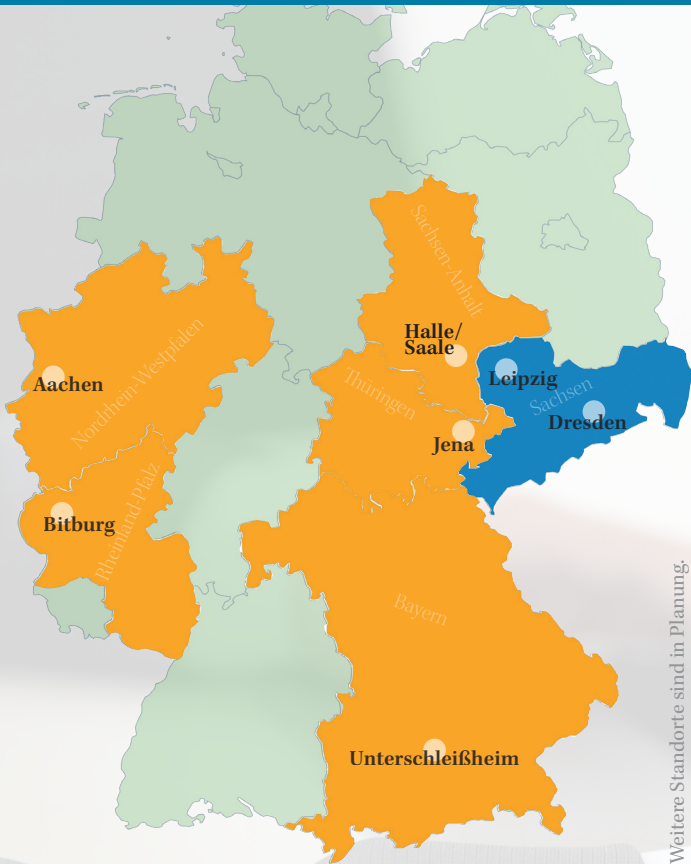
Erfolgreich Gründen

Modulkatalog 2022



Zertifizierte Maßnahmen nach AZAV (Maßnahmen gem. § 45 SGB III)

www.avalia-gruenderlounge.de



- ✓ Individuelles Einzelcoaching (auch digital umsetzbar)
- ✓ Kostenfrei durch Förderung von der Agentur für Arbeit
- ✓ Gemeinsame Businessplanerstellung
- ✓ Beantragung des Gründungszuschusses *
- ✓ Fördermittelberatung
- ✓ Kreditbeantragung
- ✓ Teilnahmezertifikat für Bank und Amt



2012 gegründet



2396 erfolgreich durchgeführte Projekte



1441 zufriedene Kunden



24 Berater & Coaches



0 Krawatten



10 Büros



Profitieren Sie von unserer Erfahrung aus mehr als 500 Existenzgründungen und regelmäßigen Weiterbildungen unserer Berater. Wir sind Ihr Begleiter vor, während und nach der Gründungsphase.

Funktion des AVGS (Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein)

Lassen Sie sich Ihr individuelles Gründercoaching von der Agentur für Arbeit oder Ihrem Jobcenter fördern.

Ihr Weg zur kostenfreien Beratung:



Bitte besuchen Sie
www.avalia-gruenderlounge.de/aktivierungsgutschein-beantragen/

Laden Sie den Antrag herunter
und füllen Sie ihn aus.

Geben Sie den Antrag bei der
Agentur für Arbeit oder Ihrem Jobcenter ab.

Sie erhalten dann einen Aktivierungs- und
Vermittlungsgutschein.

Diesen bringen Sie bei uns vorbei und
wir vereinbaren die Coachingtermine.

Sichern Sie sich auf diesem Weg bis zu 176 Unterrichtseinheiten Coaching.



Modul 1: Eignungsfeststellung und Unternehmerpersönlichkeit

(16 UE*)

Um Sie optimal auf Ihre Gründungstätigkeit vorbereiten zu können, stimmen wir die Inhalte des Coachings individuell auf Sie ab. Wir analysieren gemeinsam Ihre Stärken und Schwächen in Bezug auf Ihre Selbstständigkeit und Persönlichkeit in der Unternehmertätigkeit und geben maßgeschneiderte Handlungsempfehlungen für jeden Persönlichkeitstyp.

Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Schaffen eines Überblicks und Feinabstimmung der Inhalte des Coachings
- Analyse Ihrer Stärken und Schwächen in Bezug auf Selbstständigkeit und Unternehmerpersönlichkeit
- Erarbeitung Ihrer Visionen im unternehmerischen und privaten Sinne
- Prüfung und Einschätzung Ihrer Geschäftsidee und der Tragweite des Vorhabens



Modul 2: Konzeptoptimierung, Businessplan und Finanzplanung

(16 UE*)

In diesem Modul erarbeiten und finalisieren wir Ihr Unternehmenskonzept/ Geschäftsmodell. Es folgt die schrittweise Erstellung des Businessplanes, welcher nicht nur die Visitenkarte ihres Unternehmens nach außen, sondern auch ein zentrales Planungsdokument für Sie selbst darstellt. Gemeinsam erarbeiten wir außerdem eine auf den Businessplan abgestimmte Finanzplanung.



Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Erarbeitung des Unternehmenskonzeptes
- Einführung in die Finanzplanung (Kostenplanung, Rentabilitätsvorschau, Liquiditätsplanung) Kriterien für den formalen u. rechtssicheren Unternehmensauftritt nach außen
- Erstellen des Businessplanes



Modul 3: Rechtliche und steuerliche Grundlagen, Versicherungen, Buchführung und Kalkulation sowie Krisenmanagement und Risikoanalyse

(16 UE*)



In diesem Kompaktmodul erwerben Sie das für die Existenzgründung erforderliche Fachwissen zu Versicherungs-, Rechts- und Steuerfragen. Darüber hinaus erhalten Sie Kenntnisse über die unterschiedlichen Rechtsformen mit deren Besonderheiten, Anforderungen sowie deren Vor- und Nachteile.



Des Weiteren zeigen wir Ihnen fachtheoretische und praktische Grundlagen der Buchführung und Kalkulation unter Betrachtung der rechtlichen Vorschriften. Sie lernen die Preiskalkulation und ordnungsgemäße Rechnungslegung kennen, um schließlich mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen umgehen zu können.

Wir geben Ihnen wichtige Instrumente an die Hand, um schwierige Krisensituationen im Rahmen der Existenzgründung und darüber hinaus meistern zu können.

Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Kenntnisse zu Wahl und Nutzung der Rechtsform
- Welche Versicherungen gibt es und welche sind ratsam für Sie?
- Fragen der sozialen Absicherung klären (Krankenversicherung, Arbeitslosenversicherung, Rentenversicherung)
- Steuerliche Grundlagen und Besonderheiten (u.a. Gewerbesteuer, Umsatzsteuer)
- Rechnungswesen im Überblick inkl. Buchführung, Einnahmeüberschussrechnung, Abschreibungen, Kassenbuchführung und Preiskalkulation
- Umgang mit Krisensituationen



Modul 4: Marketing, Vertrieb, digitale Geschäftsmodelle, Online-Marketing und Datenschutz

(16 UE*)



Ausgehend von Ihrer Geschäftsidee bereiten wir das Marketingkonzept vor. Wir zeigen Ihnen die Grundlagen der Marktbearbeitung samt dessen Instrumente, damit Sie in der Lage sind, Ihre eigenen Produkte oder Dienstleistungen optimal verkaufen zu können. Zusätzlich zeigen wir Ihnen verschiedene Vertriebstechiken sowie die Grundlagen der Vertriebsplanung und des Vertriebscontrollings.



Für die Neukunden-Akquise ist das Internet in der heutigen Zeit ein nicht wegzudenkendes Instrument. Sie werden dazu befähigt für sich selbst und Ihr Unternehmen eine geeignete Onlinepräsenz inklusive heutzutage relevanter Social-Media-Kanäle zu erschaffen.



Als zentrales Thema jedes unternehmerischen Vorhabens, bringen wir Ihnen das Thema Datenschutz, nach EU-DSGVO, nahe. Sie lernen erforderliche Aspekte nicht nur zu erkennen, sondern diese auch systematisch in die alle Bereiche der Unternehmensplanung einzubinden.

Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Grundlagen des Marketings: Marketing-Mix und Wettbewerbsbetrachtung
- Zielgruppenbildung und Zielgruppenanalyse
- Kundenorientierung und Kundennutzen
- Grundlagen des Vertriebs inkl. Vertriebsplanung, Vertriebscontrolling
- Erläuterung des Online-Marketings mit Überblick über sinnvolle Möglichkeiten der Online-Präsenz
- Coaching zur Umsetzung der Marketing-Strategie
- Einführung in den Datenschutz mit Rechten und Pflichten



Modul 5: Besonderheiten der Gastronomie/Hotellerie

(32 UE*)

Dieses Modul richtet sich speziell an Gründungswillige im Bereich Gastronomie und Hotellerie. Unser Ziel ist es, Ihnen aufzuzeigen, welche Bausteine zu einem schlüssigen Unternehmenskonzept gehören und einen Gesamtüberblick über den Gründungsprozess und dessen Schritte im Bereich der Gastronomie und Hotellerie zu geben. Dabei gehen wir genau auf die besonderen Anforderungen in diesem Bereich ein und erarbeiten beispielsweise die Speisekarten-Kalkulation sowie besondere rechtliche Herausforderungen. Weiterhin zeigen wir Ihnen branchenspezifische Digitalisierungsmöglichkeiten für Ihr Unternehmen auf.

Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Besonderheiten und Rechtsvorschriften in der Gastronomie/ Hotellerie
- Speisekarten-Kalkulation
- Digitalisierungsmöglichkeiten
- Besonderheiten des Saisongeschäfts



Modul 6: Finanzierung und Bankgespräche

(32 UE*)

Wir bereiten sich auf Finanzierungsgespräche, entsprechend Ihres Bedarfes bei Banken, Investoren oder anderen Kapitalgebern, vor und begleiten Sie zielführend.

Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Bankfähige Finanzplanung
- Bankenrating und Einflussfaktoren
- Coaching / Begleitung/ Auswertung Finanzgespräche



Modul 7: Selbstmanagement, Unternehmensführung und weitere Schritte nach der Gründung

(32 UE*)



In diesem Modul widmen wir uns dem Zeit- und Projektmanagement, damit Sie die Fähigkeit haben Ihre Projekte und Arbeitsabläufe optimal zu planen und einzuhalten. Sie lernen, wie Sie sich auf Verhandlungen mit Kunden und Lieferanten richtig vorbereiten können und diese souverän führen. Weiterhin bringen wir Ihnen die Fähigkeit des sicheren Auftretens im Geschäftsalltag nah und trainieren dies. Einen weiteren Aspekt im Modul bildet die Erörterung der Kernelemente einer effektiven Personalführung sowie -entwicklung.

Damit Sie auch nach der Existenzgründung souverän fortfahren können, erarbeiten wir gemeinsam Ihre nächsten Schritte in Form einer Road-Map.

Diese Inhalte erarbeiten wir gemeinsam:

- Prinzipien des Zeitmanagements, wie das Pareto-Prinzip
- Verhalten und Taktiken in Verhandlungssituationen
- Grundlagen der Führungstätigkeit
- Erarbeitung Road-Map für die nächsten 12 Monate

Einige unserer Gründungsexperten & Netzwerke



Roland Nette



Christoph Schulz



Grit Hannweber



Karsten Schmidt



Mona Wiezoreck



Oliver Kleemeier



Daniel Günther



Remo Liebscher



Carmen Klein



Holger Klein



Susanne Büttner



Thomas Pfenniger | Geschäftsführer der DEHOGA Sachsen RV Sächsische Schweiz
Seit 2017 ist die aava GmbH & Co. KG in Persona von Herrn Nette und Herrn Schulz unser kompetenter Ansprechpartner im DEHOGA Sachsen Verbandsnetzwerk. Die vertrauensvolle und gute Zusammenarbeit konnte die aava bereits bei mehreren Projekten unter Beweis stellen. Sie sind für uns ein absolut unverzichtbarer Partner in Sachen Unternehmens- und Fördermittelberatung.





Lidiya Wagner | Existenzgründerin - Die Industriekletterer

„Die avalia GmbH & Co. KG ist für uns die Adresse Nr. 1 in Dresden für alle Fragen zum Thema Unternehmensberatung. Hier wird man wirklich von A bis Z betreut. Die Berater stellen sich jeder Herausforderung und bringen den Stein ins Rollen. Für uns hatte diese Beratung einen großen Mehrwert. Es wurde sehr analytisch, strategisch und effektiv gearbeitet. Die avalia können wir wärmstens weiterempfehlen, weil sie partnerschaftlich, professionell und zielorientiert mit uns gearbeitet hat.“

Karsten Olzmann | Existenzgründer - Erste Hilfe Schule Dresden

„Von der Organisation über die Förderberatung bis hin zur sehr individuellen Durchführung war ich mit meiner Gründungsberatung von „avalia“ mehr als zufrieden. Obwohl ich bereits einmal gegründet hatte und schon viele Jahre selbstständig war, gab es jede Menge neues Wissen, neue Sichtweisen und eine sehr auf meine Bedürfnisse angepasste Beratung. Auch weit über die Gründungsberatung hinaus ist „avalia“ ein sehr empfehlenswerter Partner.“



Frank Sohleder | Existenzgründer

„Gründen mit Profis in entspannter Geschäftsatmosphäre an der Elbe. In der Gründungsberatung bei avalia bin ich als Gründer perfekt betreut worden. Die avalia bietet ein erstklassiges durchgängiges Konzept mit Flexibilität, um auf persönliche Schwerpunkte kreativ und detailliert einzugehen! Das Team der avalia ist in Sachen Gründungsberatung eine Top-Adresse!
Vielen Dank für Eure Unterstützung.“

Melanie Kern | Existenzgründerin - Biscotteria

„Als direkte Nachbarin lag es fast auf der Hand, mich bei Avalia auf meine Selbstständigkeit vorbereiten zu lassen. Die entspannte Atmosphäre und die kompetente Beratung bilden bei Avalia eine perfekte Symbiose. Ich habe viele wertvolle Anregungen erhalten und das Schulungsprogramm wurde stets individuell an mein persönliches Vorhaben angepasst. Vielen Dank!“



Nicole Böhm | Existenzgründerin - BusinessBowl

„Schon das erste unverbindliche Kennlerngespräch sorgte für ein gutes Bauchgefühl. Authentisch, individuell & mit neuen Learnings ging es in den Beratungsgesprächen weiter. Ob Steuern, Versicherungen, Zeitmanagement, Rhetorik - kein Wunschthema blieb offen. Hier gibt es kein „Schema X“, bei der avalia heißt das Schema „Wer bist du, was machst du & wie können wir dir helfen?“

Rufen Sie an und vereinbaren Sie einen Termin.

avalia Bildungs- und Gründerzentrum GmbH & Co. KG
Gautschweg 2, 01309 Dresden
Telefon: 0351 65694021
E-Mail: info@avalia.de
www.avalia-gruenderlounge.de

Impressum

Gestaltung: avalia Bildungs- und Gründerzentrum GmbH & Co. KG
Druck: www.flyeralarm.com
Auflage: 1000 Exemplare
Herausgabe: 10/2021